

CURSO: MARKETING ON LINE Y PUBLICIDAD

	¿En qué consiste?	Aprenderás a gestionar el área de comunicación y publicidad de la empresa, tratando elementos fundamentales como: el proceso de comunicación, el mensaje publicitario, diseño gráfico publicitario, las marcas, la identidad corporativa, el funcionamiento de una agencia de publicidad complementándolos con los conceptos fundamentales del marketing digital.
ACTIVIDAD	Pertenece al programa	OFERTA FORMATIVA 2018
	El programa consiste	En un conjunto de acciones formativas dirigidas a jóvenes entre 16 y 35 años, destinadas a aumentar la capacitación laboral y el desarrollo de
		habilidades laborales.
PROGRAMA	Fechas Actividades	Edición Realización Inscripción 14 de Mayo al 5 de Junio 30 de Abril al 10 de Mayo
	Duración/Horario	50 horas/ Lunes a Viernes. De 17:00 a 20:00 horas.
	Lugar de realización	Academia Ntra. Sra. De la Esperanza, S.L. C/Camino de Suárez, 71. 29010 Málaga 952270842
		Los Contenidos del Curso , teóricos y prácticos, serán los siguientes:
	Programa Previsto	 Fundamentos del Marketing Online. Introducción al marketing online. Fundamentos del marketing online. Analítica Web y Métricas: coste, ratio y unidades. Google Adword. Webs y Usabilidad. El entorno web: HTML: el lenguaje web. Tecnologías: webs estáticas, interactivas y lenguajes de programación. Plataformas más comunes: Joomla, Wordpress y Wix. Conceptos sobre servidores: Dominio y Hosting. Tipos de web. Navegación y usabilidad. Comercio electrónico. Tipos de comercio electrónico: B2C, B2B y A2C. Objetivos y estrategias. La venta de productos y servicios: disponibilidad del producto, logística, formas de pago, servicios preventa y postventa. Posicionamiento orgánico en buscadores (SEO). Introducción y objetivos del bloque. Como planificar una estrategia SEO. Marketing en buscadores (SEM). Introducción a la publicidad en buscadores. Fundamentos básicos. Definiciones, conceptos y métricas clave. Creación de una sencilla campaña para el buscador Google. Consejos de gestión y optimización de campañas SEM. Publicidad de Display y Vídeo. Afiliación. Introducción a la publicidad de display. Objetivos. Desde el branding al retargeting. Segmentación. Targeting de sitios y de audiencias.
		 Social Media Marketing (SMM) y Social Media Optimization (SMO). Introducción al Social Media. Principales plataformas de Social Media en España: Facebook, Twitter y Linkedin. El fenómeno Instagram. Monetización: como rentabilizar tu negocio en las redes sociales.



 Optimización y medición de las redes sociales. Visión básica. Email marketing. Introducción y objetivos del bloque. Las bases de datos. Métricas y análisis de los resultados. Test A/B. Auto respondedores. Plataformas para email marketing (MailChimp). Mobile Marketing. Estrategias específicas para el entorno Móvil. Introducción y objetivos del bloque. El mercado "mobile". Situación actual. Datos. ¿Qué es el marketing móvil o "mobile advertising"?. Aspectos técnicos a considerar (pantalla, sistema operat red, aplicaciones, localización). Modelos de negocio "mobile". Análisis, medición, optimización y conversión. Introducción y objetivos del bloque.
básica. Introducción y objetivos del bloque. Las bases de datos. Métricas y análisis de los resultados. Test A/B. Auto respondedores. Plataformas para email marketing (MailChimp). Mobile Marketing. Estrategias específicas para el entorno Móvil. Introducción y objetivos del bloque. El mercado "mobile". Situación actual. Datos. ¿Qué es el marketing móvil o "mobile advertising"?. Aspectos técnicos a considerar (pantalla, sistema operat red, aplicaciones, localización). Modelos de negocio "mobile".
o Introducción y objetivos del bloque. Las bases de datos. Métricas y análisis de los resultados. Test A/B. Auto respondedores. Plataformas para email marketing (MailChimp). Mobile Marketing. Estrategias específicas para el entorno Móvil. Introducción y objetivos del bloque. El mercado "mobile". Situación actual. Datos. ¿Qué es el marketing móvil o "mobile advertising"?. Aspectos técnicos a considerar (pantalla, sistema operat red, aplicaciones, localización). Modelos de negocio "mobile". Análisis, medición, optimización y conversión.
 Las bases de datos. Métricas y análisis de los resultados. Test A/B. Auto respondedores. Plataformas para email marketing (MailChimp). Mobile Marketing. Estrategias específicas para el entorno Móvil. Introducción y objetivos del bloque. El mercado "mobile". Situación actual. Datos. ¿Qué es el marketing móvil o "mobile advertising"?. Aspectos técnicos a considerar (pantalla, sistema operat red, aplicaciones, localización). Modelos de negocio "mobile". ♣ Análisis, medición, optimización y conversión.
 Métricas y análisis de los resultados. Test A/B. Auto respondedores. Plataformas para email marketing (MailChimp). Mobile Marketing. Estrategias específicas para el entorno Móvil. Introducción y objetivos del bloque. El mercado "mobile". Situación actual. Datos. ¿Qué es el marketing móvil o "mobile advertising"?. Aspectos técnicos a considerar (pantalla, sistema operat red, aplicaciones, localización). Modelos de negocio "mobile". Análisis, medición, optimización y conversión.
 Test A/B. Auto respondedores. Plataformas para email marketing (MailChimp). Mobile Marketing. Estrategias específicas para el entorno Móvil. Introducción y objetivos del bloque. El mercado "mobile". Situación actual. Datos. ¿Qué es el marketing móvil o "mobile advertising"?. Aspectos técnicos a considerar (pantalla, sistema operat red, aplicaciones, localización). Modelos de negocio "mobile". Análisis, medición, optimización y conversión.
 Auto respondedores. Plataformas para email marketing (MailChimp). Mobile Marketing. Estrategias específicas para el entorno Móvil. Introducción y objetivos del bloque. El mercado "mobile". Situación actual. Datos. ¿Qué es el marketing móvil o "mobile advertising"?. Aspectos técnicos a considerar (pantalla, sistema operat red, aplicaciones, localización). Modelos de negocio "mobile". Análisis, medición, optimización y conversión.
 Plataformas para email marketing (MailChimp). Mobile Marketing. Estrategias específicas para el entorno Móvil. Introducción y objetivos del bloque. El mercado "mobile". Situación actual. Datos. ¿Qué es el marketing móvil o "mobile advertising"?. Aspectos técnicos a considerar (pantalla, sistema operat red, aplicaciones, localización). Modelos de negocio "mobile". Análisis, medición, optimización y conversión.
 Mobile Marketing. Estrategias específicas para el entorno Móvil. Introducción y objetivos del bloque. El mercado "mobile". Situación actual. Datos. ¿Qué es el marketing móvil o "mobile advertising"?. Aspectos técnicos a considerar (pantalla, sistema operat red, aplicaciones, localización). Modelos de negocio "mobile". Análisis, medición, optimización y conversión.
 El mercado "mobile". Situación actual. Datos. ¿Qué es el marketing móvil o "mobile advertising"?. Aspectos técnicos a considerar (pantalla, sistema operat red, aplicaciones, localización). Modelos de negocio "mobile". Análisis, medición, optimización y conversión.
 ¿Qué es el marketing móvil o "mobile advertising"?. Aspectos técnicos a considerar (pantalla, sistema operat red, aplicaciones, localización). Modelos de negocio "mobile". Análisis, medición, optimización y conversión.
 Aspectos técnicos a considerar (pantalla, sistema operatived, aplicaciones, localización). Modelos de negocio "mobile". Análisis, medición, optimización y conversión.
red, aplicaciones, localización). o Modelos de negocio "mobile". Análisis, medición, optimización y conversión.
 Modelos de negocio "mobile". ❖ Análisis, medición, optimización y conversión.
o Introducción y objetivos del bloque
o ¿Por qué debemos medir? ¿Qué es la analítica y quién l
usa?.
o Midiendo conversiones. ■ Análisis de campañas SEO/SEM/Display/Email
o Principales herramientas de analítica.
 Google Analytics. Visión básica.
Como crear una cuenta.
 Principales datos que podemos medir.
 Test A/B y Multivariantes.
❖ El Plan de Marketing Online.
o Introducción y objetivos del bloque.
o Definición de los objetivos digitales.
 Investigación del mercado online. El público objetivo.
○ La estrategia online.
o Programación de acciones.
 Estimación de costes y resultados.
El precio incluye Formación, materiales, y Certificado de Asistencia del Área de Juventud
Materi Necesario
al Aconsejable
Dificultad
Proveedor Academia Ntra, Sra, De la Esperanza, S I
Academia Ntra. Sra. De la Esperanza, S.L. C/Camino de Suárez, 71. 29010 Málaga
Teléfono: 952270842
formacion@acesperanza.com
Observaciones
Para la obtención del Certificado será necesario asistir al menos al 75 %
la duración total del curso, y haber superado los conocimientos exigidos. Certificado de asistencia de Juventud.
Continuado do asistencia de daventad.
El número mínimo de participantes para la realización de la actividad será
50% de las plazas ofertadas. En caso de no alcanzar ese número, el curso
podría ser anulado o reprogramado con la consiguiente devolución de
cuota al alumno/a por parte del proveedor
Requisitos de
Participación El Programa de Oferta Formativa está regulado mediante una normativa
participación elaborada por el Área de Juventud, a disposición de
Interesad@s.
Organiza / Colabora Área de Juventud



	Nº Plazas	20 Plazas		
	Requisitos	Edad	16 a 35 años	
		Otros		
	Precio	30 €		
INSCRIPCIONES Juventud	Forma Pago	La preinscripción se podrá hacer presencialmente (Área Juventud y La Caja Blanca) y on line (https://apps.malaga.eu/inter/gca/edicion_ts/ayuda/ocupacion) Una vez realizada la preinscripción, se dispone de 24 horas para formalizar el pago er		